

Die **CAQ AG Factory Systems** hat sich als einer der weltweit führenden Anbieter von CAQ Computer Aided Quality Management-Systemen mit Kunden, Niederlassungen und Tochtergesellschaften in derzeit 21 Ländern etabliert und bietet branchenspezifische Lösungen höchsten Qualitätsniveaus zum Qualitäts-, Umwelt- und Produktions-Management an.

Sie suchen eine interessante Herausforderung in einer expandierenden und global agierenden Unternehmensgruppe und haben Spaß daran, unseren Kunden innovative Produkte nahezubringen? Die Perspektive, in einem engagierten und aufstrebenden Team zu arbeiten, reizt Sie? Dann bewerben Sie sich bei uns! Wir suchen zur Verstärkung unseres Vertriebsteams ab sofort ...

eine/n weitere/n

Sales Assistant (m/w)

Das sind Ihre Aufgaben...

- Betreuung von Bestandskunden und Gewinnung von Neukunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Termin- und Reiseplanung
- Durchführung von telefonischen Marketingaktionen
- Unterstützung bei Vor- und Nachbereitung von vertrieblichen Veranstaltungen und Aktionen (Messen, Roadshows, Branchentage)

Sie sind in dieser Position elementares Bindeglied zum Außendienst-Team und haben eine wichtige Funktion beim Ausbau unseres Kundenstammes.

Das sollten Sie mitbringen...

- Idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb oder im Bereich Telesales oder Customer Service
- Erfahrung und Spaß am telefonischen Kundenkontakt verbunden mit guten Umgangsformen
- Aufgeschlossene, teamfähige Persönlichkeit
- Strukturiertes sowie selbstständiges Arbeiten mit hoher Zielorientierung und Flexibilität
- Routinierter Umgang mit PC, Internet und gängigen Office-Produkten
- Sehr gute Ausdrucksweise sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir Ihnen...

- Ein fantastisches Betriebsklima in einem sympathischen und kompetenten Team
- Eigenverantwortliches Arbeiten und umfassende Gestaltungsmöglichkeiten
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Einen Firmenwagen (Sales Manager), auch zur privaten Nutzung
- Fortlaufende Weiterbildung und Coaching durch unseren Partner GFQ Akademie GmbH

Wir bieten Ihnen in einem etablierten, gesunden Unternehmen ein Team, in dem das Arbeiten Spaß macht. Wesentliches Element unserer Unternehmensphilosophie ist das Ziel, langfristig mit unseren Mitarbeitern zusammenzuarbeiten. Dabei ist eine leistungsbezogene, überdurchschnittliche Vergütung selbstverständlich.

Interessiert?

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre **vollständigen Bewerbungsunterlagen**, die Sie bitte ausschließlich in **EINER kompletten PDF-Datei** inklusive Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen und zum nächstmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an unseren Vorstandsvorsitzenden, Hans-Jörg Brück, unter MeineZukunft@CAQ.de richten. Bitte lassen Sie sich nach Versand Ihrer E-Mail den Eingang derselben unbedingt von unserer Personalabteilung telefonisch unter +49 6764 90200.140 bestätigen. Wir hoffen auf Ihr Verständnis, dass wir ausschließlich vollständige Bewerbungen berücksichtigen, die dem ausgeschriebenen Profil entsprechen.

drei weitere

Sales Manager (m/w)

Das sind Ihre Aufgaben...

- Beratung und Verkauf von CAQ-Software-Lösungen
- Gewinnung von Neukunden sowie Betreuung und Pflege von Bestandskunden
- Durchführen von Marktanalysen und Identifikation neuer, potenzieller Kunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Ausarbeitung von Angeboten sowie deren Nachverfolgung und Verhandlung bis zur Erteilung des Auftrages
- Planung und Organisation von vertrieblichen Veranstaltungen und Aktionen (Messen, Roadshows, Branchentage, Telemarketing)

Das sollten Sie mitbringen...

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Software-Lösungen oder erklärungsbedürftigen technischen Produkten mit nachweisbaren Erfolgen
- Hochschulstudium oder vergleichbare Qualifikation
- Erfolgshunger und vertriebliches Gespür
- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Beratungskompetenz und kommunikative Überzeugungskraft
- Selbstständiges und effizientes Arbeiten mit einem hohen Maß an Zielorientierung und Eigenverantwortung
- Hohe IT-Affinität und die Bereitschaft, sich in unsere Software einzuarbeiten
- Routinierter Umgang mit PC, Internet und gängigen Office-Produkten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise ein fundiertes Wissen im Bereich Qualitätsmanagement
- Idealerweise Branchenkenntnisse und eine weitreichende Kontakt- und Netzwerkstruktur

